

誤解を生まないための



ビジネスコミュニケーション研修 ロジカル活用編

この研修は、あらゆるビジネスシーンにおいて役立つコミュニケーションスキルを身につけることができます。実践的なワーク形式ですぐに活用できる方法を学びます。

11 / 19 火 15:00
2024 16:30

会場

アルネ・津山 4F
地域交流センター

受講料

2,000円

定員

12名

こんな方におすすめ

- コミュニケーションスキルを向上させたい方
- 報連相を上達させたい方
- お客様とのやりとりを円滑に行いたい方

申込

右記QRから
お申し込みください。



どっちが正確に伝わる？

(ワークの一例)

A ○○さん、
ちよつとお時間貰って
いいですか？

B ○○さん、
1分だけお時間貰って
いいですか？

Canokoto



講師

株式会社Canokoto
代表取締役

中嶋佳乃子

「楽しく働きながら、豊かでしなやかなLIFEを送る人を一人でも増やしたい」という思いを胸に、2022年3月に株式会社Canokoto設立。企業向け人材開発・組織開発コンサルティング 個人向けキャリアコンサルティングなど。「課題が何か」を見出し組織にあったオーダーメイド型の研修を実施。

運営



津山まちなかカレッジ事務局
レプタイル株式会社
(平日 10:00~17:00)

問い合わせ



LINE

最新情報



公式 HP

講座の様子など配信中



Instagram



Facebook

結果につながる提案型営業が身に付く!



課題解決型営業の基礎研修

お客さまに選ばれる提案型営業を行うために必要な基礎が身に付く、実践型研修です。
講義・ワークを通じて、明日から即活かせる提案型営業のノウハウを学ぶことができます。

11 / 29 金 15:00
2024 16:30

会場

アルネ・津山 4F
地域交流センター

受講料

~~10,000円~~
2,000円
(まぢカレ特別価格)

定員

12名

こんな方におすすめ

- ✓ 提案型の営業を身に付けたい方
- ✓ 営業の成約率をもっと上げたい方
- ✓ やりがいを持って楽しく営業したい方

申込

右記QRから
お申し込みください。



研修内容

POINT

1

「まず前提として必要なこと」

継続して会える関係をつくれるようになる！
お声かけいただける人になるために必要なこと

POINT

2

「課題の共有に必要なこと」

お客様が課題を話してくれる。課題を聞き出せるようになる！そのために必要なこと

POINT

3

「解決提案を**実践**」

お客様に発注いただける提案の型をマスターし、実践できるようになる！



講師

レプタイル株式会社
代表取締役

丸尾宜史



法政大学卒業後、タリーズコーヒージャパンに入社。その後ベンチャー企業を経て津山市にUターン。2013年にレプタイル株式会社を創業。地方企業のパートナーとして、300社を超える地域企業の営業・マーケティングを支援。